



OBJECTIF CARRIERE



Tableau d'évaluation du nombre de partenaires en ligne directe pour atteindre la qualification correspondante

Afin que la probabilité que sur 15 partenaires en ligne directe, vous en ayez 2 ou 3 qui soient bien motivés, il va sans dire que ces 15 partenaires ont entendu parler **de l'affaire LR** et donc **de la possibilité de gagner un revenu**. Et ce même si, dans un 1^{er} temps, ils choisissent d'être simple consommateur : ils savent qu'ils peuvent développer selon leur évolution et celle de leurs besoins.

Qualification	Junior Manager	Manager	Junior Leader T.	Leader de Team
Moyenne bonus sur le réseau en euros et en francs	De 150 à 250 € De 200 à 300 Fr.	De 250 à 500 € De 300 à 600 Fr.	De 500 à 900 € De 600 à 1'200 Fr.	De 900 à 1'300 € De 1'200 à 1'600 Fr.
Partenaires en ligne directe	5 à 15	10 à 20	15 à 30	20 à 40
Partenaires actifs (bien motivés)	2	3	4	4
Critères de qualification	4'000 PV total avec 2 lignes actives (min. 6 %) = 14% (avec différentiel si partenaire à 14% aussi)	8'000 PV total avec 2 lignes actives (min. 6 %) = 16 % (avec différentiel si partenaire à 14% ou à 16%)	12'000 PV total avec 3 lignes actives (min. 6 %) = 21% (avec différentiel si partenaire à 14% ou 16% ou 21%)	16'000 PV total avec 4 lignes actives (min. 6 %) = 21% (avec différentiel si partenaire à 21%) + Bonus de cadre de 3% et / ou bonus spécial de 7% selon critère du Chiffre d'affaire et du Plan