

***Comment changer de style de vie  
Eloigner les soucis financiers et découvrir  
le job du 21<sup>ème</sup> siècle.***



***Ne laissez pas la crise  
prendre le dessus.***

## **Pourriez-vous vous libérer financièrement ?**

De plus en plus de gens se plaignent des périodes de crises. Or nous traversons une décennie très mouvementée avec le COVID avec ses confinements, l'instauration du télétravail pour certains ou le chômage pour d'autres. Ajoutons à cela une guerre qui touche l'Europe en provoquant des restrictions d'énergies, une hausse du prix du gaz et des carburants, lesquels se répercutent sur l'ensemble de nos produits de consommations.

Dans ces conditions difficiles, beaucoup d'entre vous pensent que devenir financièrement indépendant est une utopie, voir même impossible.

Et pourtant, quelques personnes tout à fait normales, n'ayant ni riches parents ni fortune, ayant débuté modestement dans la vie, ont découvert le secret de l'indépendance financière.

Contrairement à ce que vous pourriez penser, devenir indépendant financièrement n'a jamais été aussi facile qu'en ce début de 21<sup>ème</sup> siècle. Être indépendant financièrement veut dire que vous n'avez plus de problèmes d'argent, que vous pouvez offrir une vie agréable. Et non, vous n'avez pas besoin d'être millionnaire pour avoir une belle vie. Ce dont vous avez besoin, c'est de sortir l'argent de votre quotidien.

Là vous allez sans doute me dire que je suis complètement fou, qu'il n'est pas possible de sortir l'argent de votre vie alors que la société dans laquelle nous vivons est qualifiée de société de surconsommation.

Le but de cette brochure est de vous aider à augmenter votre revenu de sorte que votre qualité de vie s'en trouve nettement améliorée.

Je ne veux pas vous apprendre à doubler votre revenu si c'est pour travailler deux fois plus, dormir deux fois moins et ne pouvoir profiter de votre argent que lors de vos obsèques...

## **Comment Créer un Revenu Automatique**

Ce que je vous souhaite, et je pense que c'est ce que vous aimeriez, c'est que vous appreniez à augmenter votre revenu actuel mais de manière automatique.

Pour moi, la manière automatique signifie que vous n'êtes plus obligé de travailler des journées complètes pour gagner de l'argent.

Cela veut aussi dire ne pas être obligé d'aller travailler pour gagner votre croûte. Cela signifie aussi se lever lorsqu'on n'a plus sommeil et non pas à cause du réveil qui sonne à 6 h 30, mais aussi pour avoir une vie paisible, sans les tracas du loyer, des assurances et des vacances, etc.

Cela vous choquera peut-être d'apprendre que par les temps qui courent, tout le monde ne veut pas devenir libre financièrement.

Effectivement, tout le monde n'est pas forcément prêt.

Notez bien que c'est le mot « prêt » et non « capable » qui est utilisé ici. Il y a une grande nuance. Sachez que gagner votre indépendance financière demande tout de même un certain effort de votre part. Un effort particulier, simple et pourtant difficile à accomplir.

En fait, si vous n'êtes pas encore financièrement libre aujourd'hui, si vous ne roulez pas dans la voiture de vos désirs, vous n'habitez pas encore votre maison et chaque matin êtes obligé d'aller travailler pour votre patron, c'est qu'il y a une raison.

Retenez bien la phrase suivante car elle est d'une grande importance pour la suite :

**« C'est ce que vous pensez, ce que vous dites et ce que vous faites qui provoque le résultat que vous avez ».**

Autrement dit, si vous modifiez légèrement ce que vous pensez, dites et faites alors vous obtiendrez un résultat différent.

Prenez l'exemple d'une recette de cuisine. Imaginons que la recette de votre dessert ne soit pas terrible. Tant que vous l'appliquerez, vous obtiendrez toujours le même résultat, n'est-ce pas ? Mais que se passe-t-il si vous modifiez cette recette ? L'apparence, la texture et le goût vont changer, n'est-ce pas ?

Mais est-ce qu'il n'y a que cela qui change ? Non bien sûr ! Votre réputation auprès de vos proches aussi. Vous serez considéré comme un excellent pâtissier auprès de vos enfants, votre conjoint et vos invités qui seront fiers de vous. Ils parleront de vous en termes élogieux et les gens viendront chez vous pour demander la recette.

Et tout ça à cause de quoi ? Parce que vous avez modifié une recette. Croyez-moi, si vous n'avez pas encore tout ce que vous désirez dans la vie, c'est parce que votre recette n'est pas encore la bonne.

### « Allez-vous réussir ce test ? »

Alors avant d'entrer dans le détail pour vous aider à créer la recette qui vous libèrera financièrement, vous devez passer un test tout simple. Ce test va vous permettre de savoir si vous êtes prêt à vous libérer financièrement ou s'il vous faut patienter encore un peu. Personne ne vous regarde. Il n'y a que ce texte et vous. Soyez donc le plus honnête possible et voyez le résultat que vous obtenez à ce test.

Pour mieux gagner votre vie, seriez-vous d'accord de suivre une nouvelle formation professionnelle, sachant que celle-ci vous sera facturée et non remboursée par votre patron et que vous devrez la suivre quelques mois avec en plus, à votre charge, les frais de déplacements ? Votre patron vous motive en vous promettant une augmentation de salaire de 400.- Fr. par mois.

Qu'en dites-vous ?

Humm... Voilà une offre intéressante, n'est-ce pas ?

Moi c'est ce que je pense, mais vous...

Est-ce votre avis ?

Seriez-vous d'accord avec la proposition de votre patron ? Diriez-vous oui ou non ?

Allez, prenez donc un instant pour y réfléchir.

C'est maintenant le moment de passer votre test.

Prenez le temps qu'il faudra.

Pesez le pour et le contre. Pensez aux enfants, au fait qu'ils vous verront un peu moins, aux soirées avec les potes, certaines habitudes sacrifiées parce que vous êtes en formation, etc...

### Que feriez-vous avec 4'800.- FS en plus chaque année ?

Réfléchissez et revenez à cette page suivante lorsque vous aurez votre réponse définitive !

Ah ! Vous revoilà !

Comme il n'y a pas 36 solutions, c'est oui ou non.

Si votre réponse est « non » sachez que c'est une réponse respectable mais qu'elle vous fait échouer au test. Cette réponse signifie tout simplement que vous n'êtes pas encore prêt à vous libérer financièrement.

Là, vous pensez peut-être que cela n'a pas de sens...

Certains interlocuteurs me disent en effet qu'il leur semble difficile de voir un lien entre la liberté financière et le fait d'accepter de payer une formation de sa poche, de travailler dur pendant une période sans être directement récompensé.

Cela vous semble étrange mais c'est pourtant vrai.

Souvenez-vous que c'est ce que vous faites, ce que vous dites et **ce que vous pensez** qui provoque le résultat que vous obtenez.

Donc, si vous pensez par exemple que tout travail mérite salaire et que chaque heure travaillée doit être rémunérée sans tarder, vous ne raisonnez PAS ENCORE comme quelqu'un qui est prêt à se libérer financièrement.

Vous devez accepter de fournir un effort sans en récolter les résultats immédiatement, mais avec un bel objectif au bout de cet effort : mieux gagner votre vie en ayant appris de nouvelles compétences.

Si vous persistez à dire que vous n'accepteriez pas de le faire, alors il vaut mieux stopper votre lecture ici. Par contre, si vous vous dites « oui », cela signifie que vous avez réussi le test.

Et parce que vous avez réussi le test, vous avez gagné le droit de connaître la suite de notre présentation.

***Il y a pourtant des hommes et des femmes qui ont trouvé un moyen simple d'atteindre le même résultat.***

***Mieux : ils ont trouvé le moyen de se construire une rente à vie.***

Et le mieux dans tout ça, c'est que la personne qui vous a offert cette brochure connaît ce moyen !

Mais avant de vous renvoyer vers elle pour avoir plus de détail, je vous demande de poursuivre votre lecture.

Pour vous construire une rente à vie, il vous suffit de suivre une formation.

Apprendre de nouvelles compétences, les enseigner à quelques personnes qui les transmettront à d'autres. Vous allez tout comprendre à la page suivante...

## **Apprenez à Mettre le Turbo Dans Votre Portefeuille**

Sans le savoir, vous avez déjà généré des millions de Francs. Voir beaucoup plus...

En fait, il y a une activité que presque tout le monde fait chaque jour depuis son enfance.

Une activité qui demande peu d'efforts, qui est un réflexe et au travers de laquelle vous pouvez générer de véritables fortunes sans même en avoir conscience.

Cette activité s'appelle le Marketing Relationnel. C'est vieux comme le monde et mieux connu sous l'expression « **faire du bouche à oreille** ».

Tous les commerçants vous le diront : il n'y a rien de tel que la publicité de bouche à oreille, c'est-à-dire la publicité que leur font leurs clients sans être payés pour le faire...

Rendez-vous compte, chaque fois que vous avez recommandé un restaurant, un film, un traiteur, un garagiste, un assureur, une super promo dans une grande surface ou même le boulanger du coin, vous avez créé du chiffre d'affaires !

Une question : tous ces gens à qui vous avez fait des recommandations, ont-ils jalousement gardé le secret ou en ont-ils parlé à leur tour ?

Bien sûr, ils ont évidemment parlé autour d'eux. Mais à qui ?

À presque tout le monde en fait, famille, amis, collègues, au club de sport, connaissances, et même maintenant sur des outils très puissants, les réseaux sociaux, etc.

Conclusion : avec le bouche à oreilles ou le téléphone arabe, un seul individu informe des dizaines, voir des centaines de personnes.

De fils en aiguilles des milliers de gens partagent votre recommandation.

Et ainsi de suite.

Voilà la preuve que vous avez généré directement et surtout indirectement (via les connaissances de vos connaissances) des dizaines ou même peut-être des centaines de millions de chiffre d'affaire depuis votre enfance.

### **Il existe un moyen simple de récupérer une partie de ces millions.**

Bonne nouvelle pour vous, il existe de nombreuses entreprises qui ont compris ce principe depuis très longtemps.

Ces entreprises ont choisi de réduire leur budget publicitaire à leur plus simple expression. Certaines d'entre elles ont même un budget publicitaire nul !

Pas 1 franc ou 1 euro ne va à la pub et elles réalisent pourtant des centaines de millions de chiffre d'affaire annuel.

Le Marketing Relationnel est connu dans nos pays sous plusieurs dénominations :

- MLM (Multi Level Marketing)
- Marketing de Réseau
- Marketing relationnel
- Vente Directe par Réseau, en sont quelques exemples.

Je préfère l'appellation **Marketing Relationnel**. Elle me semble être la plus proche de la notion de bouche à oreille et de la nature véritable de cette profession.

Le mot Marketing évoque la mise sur le marché d'un produit ou d'un service.

Votre rôle en tant que partenaire d'une entreprise de MLM consiste simplement à **détecter les besoins** de votre entourage et de les **informer** qu'il existe quelque chose qui y répond.

La vente, c'est un autre métier. Il faut apprendre à créer le besoin pour ensuite le satisfaire.

C'est très différent dans le concept de Marketing.

En fait on considère que les métiers de la vente attirent 5% de la population. Cela signifie que 95% de la population n'aiment pas la vente.

Par contre, expliquer à quelqu'un qu'il ne doit rien changer à ses habitudes et qu'il doit continuer d'**écouter** ses proches pour leur recommander un produit ou un service qu'ils **recherchent** c'est beaucoup plus simple et plaisant pour les 95% de la population qui n'aiment pas la vente.

Il ne s'agit donc pas de vendre, même s'il y aura des actes commerciaux de type échange d'argent pour un bien ou un service.

**Il s'agit plutôt d'écoute active et de conseils donnés à ceux qui en demandent.**

#### **Fonctionnement des entreprises de MLM :**

1<sup>ère</sup> règle : supprimer tous les intermédiaires superflus, pub, grossistes, importateurs...

2<sup>ème</sup> règle : offrir un produit/service à valeur ajoutée.

3<sup>ème</sup> règle : former et motiver leurs partenaires.

4<sup>ème</sup> règle : les rémunérer pour leur travail

5<sup>ème</sup> règle : payer le maximum possible.

Savez-vous par exemple que vous êtes en train de payer plusieurs intermédiaires lorsque vous achetez un simple savon ?

L'entreprise qui commercialise le produit dont vous faite la promotion, a un contrôle total sur ses marges.

#### **Êtes-vous capable d'atteindre la liberté financière grâce au Marketing Relationnel ?**

Imaginons que vous décidiez de faire du Marketing Relationnel une nouvelle source de revenu.

Eh bien sachez que votre préoccupation première sera de répondre à la question :

« Est-ce que je suis capable de faire ça ? »

Oui, vous en êtes capable. À condition de comprendre que tout ce que vous avez à faire, c'est la même chose que nous :

- Premièrement apprendre le concept de Marketing Relationnel. Cela vous prendra peut-être un peu de temps.
- Ensuite, vous serez payé pour enseigner ce que vous savez à d'autres. Cela aussi peut vous prendre un certain temps.
- Enfin, vous serez payé pour apprendre à votre équipe à enseigner le marketing de réseau à d'autres. Et cela aussi peut vous prendre du temps.

La bonne nouvelle, c'est qu'au bout de quelques mois, vous aurez construit un business qui égalera ou dépassera votre salaire.

Et non seulement vous gagnerez ce revenu en plus mais vous le recevrez de **manière automatique.**

Si vous travaillez pour vous et plus pour la prospérité d'un patron, vous aurez l'opportunité de cesser votre carrière professionnelle.

Comment allez-vous apprendre à avoir du succès dans le Marketing Relationnel vous demandez-vous ? C'est très simple.

Il y a des avocats, des médecins, des ouvriers, des femmes au foyer, des entrepreneurs, des fonctionnaires, des enseignants, des commerçants ou même des pensionnés qui ont choisi ce concept pour arrondir leurs fins de mois ou carrément faire fortune.

Les entreprises de Marketing Relationnel ont donc établi des programmes de formations qui s'adaptent à tout le monde. Quel que soit votre âge, votre métier ou votre ambition, il existe des formations qui vont tout vous apprendre pour que vous ayez le succès que vous désirez.

Parce que vous n'êtes pas une machine et que vous connaîtrez des moments difficiles durant lesquels votre motivation ne sera plus au top, les entreprises de Marketing Relationnel ont mis en place des systèmes de récompenses pour ceux qui font un peu de travail de façon régulière.

Vous pourrez gagner des voyages de rêves. Vous pourrez vous voir offrir une berline de luxe. Vous aurez des super primes en cash. Vous aurez des formations à l'étranger. Vous aurez tout. Absolument tout pour que vous puissiez vous épanouir.

Si cela vous semble trop beau pour être vrai, dites-vous une chose : il est dans l'intérêt de l'entreprise de MLM de TOUT FAIRE pour vous motiver à donner le meilleur de vous-même.

Une autre chose très intéressante que vous devez savoir, c'est que vous n'êtes pas obligé de vous lancer à corps perdu dans le Marketing Relationnel pour réussir.

**« Vous pouvez travailler à temps plein pour payer vos factures courantes et à temps choisi pour atteindre la liberté financière ».**

Vous pouvez conserver votre emploi et ne pas lâcher la proie pour l'ombre. Ainsi vous gardez l'avantage de votre salaire régulier tout en bâtissant un revenu grandissant après votre journée de travail.

Et évidemment, l'objectif que vous viserez sera de gagner autant à temps choisi qu'à temps plein pour votre patron.

Lorsque ce sera fait, vous serez en route pour gagner à temps choisi le double de votre salaire actuel. Et là, vous aurez atteint l'indépendance financière !

**Au fait, est-ce bien légal ?**

Ne serait-ce pas un de ces fameux systèmes pyramidaux dans lesquels tant de pauvres bougres se sont fait arnaquer ?

C'est une excellente question et vous avez bien raison de la poser car vous ne pouvez pas avoir de succès dans le Marketing Relationnel tant que vous ne serez pas intimement convaincu que ce soit une activité parfaitement légale.

Alors posons franchement la question « **Le Marketing Relationnel est-il légal ?** »

## **Comprenez que le Marketing Relationnel est Bien une Activité Légale**

Savez-vous par exemple que le tout premier système pyramidal de l'histoire a été inventé au 18<sup>ème</sup> siècle en France par le gouvernement de Louis XIV ?

Renseignez-vous sur internet au sujet de ce que John Law et le Duc d'Orléans ont fait au peuple français, vous n'allez pas en revenir !

Pour distinguer les systèmes pyramidaux illégaux des opportunités légales, vous devez simplement retenir ceci :

**Les opportunités légales sont celles qui fournissent des produits ou des services qui améliorent la vie des clients.**

Si vous comprenez bien ce point, vous ne vous ferez jamais piéger par un système pyramidal et vous le démasquerez très vite.

Un ex-inspecteur de police ayant mis 290 personnes en prison pour avoir été impliquées dans des ventes pyramidales gagne aujourd'hui plus de 1'000'000 d'euros par an grâce au Marketing Relationnel !

Ok mais... Comment choisir le bon concept MLM ?

## **Profitez du Baby-Boom et de la Société de Loisirs**

Aucune génération de toute l'histoire de l'humanité n'a engendré plus de fortunes que celle que tout le monde appelle la génération BABY-BOOM. Pas moins de 1 milliard d'êtres humains sont nés entre 1946 et 1968. Et c'est cela qui s'appelle le baby-boom.

De véritables empires se sont construits grâce à l'explosion démographique qui a suivi la 2<sup>ème</sup> guerre mondiale.

Les enfants ont grandi et ils ont fait le succès du fast-food, notamment représenté par McDonald's. Les ados ont voulu une voiture ou une moto, Ford, Kawasaki, Honda, Peugeot et Opel en ont largement profité.

Cette génération a voulu quitter le cocon familial et s'offrir un toit. Le secteur de l'immobilier a connu le plus grand boum de son histoire entre 1970 et 1985.

La liste des entreprises gigantesques qui se sont construites avec la génération baby-boom est sans fin.

La question que vous vous posez peut-être est :

Comment m'appuyer sur la génération baby-boom pour atteindre la liberté financière au 21<sup>ème</sup> siècle ?

La réponse est simple, vous devez rechercher une société de Marketing Relationnel proposant ce dont les baby-boomers sont friands :

- Rester en bonne santé (vitamine et autres compléments alimentaires)
- Paraître jeune plus longtemps (cosmétiques, bien-être)
- Avoir un revenu après la retraite (assurance, MLM)
- Voyager (tour opérateur)
- Communiquer (télécommunications)
- Continuer d'apprendre (développement personnel)

La liste est longue, très longue. Tout ce que vous devez retenir, c'est que les portes de l'indépendance financière s'ouvrent à ceux qui offrent au marché ce qu'il demande.

Offrir ce que veulent les baby-boomers et aux générations qui suivent, grâce au MLM est vraiment un moyen simple de faire fortune en mettant un turbo dans votre portefeuille !

### **La Société de Loisir Peut Faire Votre Fortune.**

Encore une fois, c'est très simple.

Regardez autour de vous. Les gens veulent travailler moins, gagner plus, partir plus souvent en voyage, ils ont bien souvent un avis sur tout, ils sont super informés et en meilleures santé. Il est donc évident qu'ils veulent le meilleur et une vie la plus agréable possible.

La société du 21<sup>ème</sup> siècle sera donc une société de loisir, au sein de laquelle l'emploi classique tendra à disparaître avec le télétravail.

**Offrez aux gens ce qu'ils veulent** et vous atteindrez l'indépendance financière. Le Marketing Relationnel est sans aucun doute un des meilleurs moyens pour y arriver.

### ***Lancez-Vous une Fois Pour Toutes !***

Laissez-moi vous donner un simple conseil qui ne me rapportera sans doute rien mais qui peut vraiment changer votre vie. Reprenez contact avec la bonne âme qui vous a transmis ce texte dès que vous en aurez terminé la lecture.

Organisez un rendez-vous avec cette personne.

La personne qui vous a offert cette lecture est déjà active dans le Marketing Relationnel et est en mesure de vous fournir tous les renseignements dont vous avez besoin pour prendre une décision intelligente.

Et croyez-moi : vous ne pouvez pas prendre une décision intelligente sur des impressions ou sur des commentaires négatifs de gens qui ne connaissent pas réellement le marketing relationnel.

La seule et unique manière de prendre une décision intelligente pour vous lancer dans le MLM ou non, est de rencontrer quelqu'un qui est déjà un professionnel du secteur.

Nous parlons bien de professionnels, c'est-à-dire des gens qui sont compétents et qui gagnent de l'argent en étant actifs dans le Marketing Relationnel.

Vous devez-vous détourner de tous ceux qui parlent sans vraiment savoir. Vos parents, vos amis et vos collègues font malheureusement probablement partie de cette catégorie.

Pourquoi ? Le raisonnement est très simple.

Si vous étiez attiré par le monde de la comptabilité, vous prendriez vos renseignements auprès d'un professionnel de la comptabilité.

Dès lors, si vous voulez vous faire un avis sérieux sur le Marketing Relationnel, vous devez vous diriger vers quelqu'un qui en vit déjà.

Une fois que vous aurez décidé de vous lancer, ne changez plus d'avis. Ne baissez pas les bras lorsque les choses iront un peu moins bien, n'arrêtez pas votre activité si vous n'avez pas le succès que vous espériez, persévérez encore et encore.

### **Construisez votre succès en une fois, pour toujours ?**

Vous serez peut-être tenté de tester deux ou trois opportunités différentes mais je vous conseille de ne pas commettre cette grave erreur. Lancez-vous et faites-en sorte de construire votre succès une fois pour toutes.

Vous allez recevoir le soutien, les conseils de gens expérimentés qui vont vous transmettre leurs compétences. Donnez-vous un peu de temps si les choses ne vont pas aussi vite que vous le pensez.

Vous pouvez augmenter votre revenu en quelques mois et quitter votre patron quand vous avoisinerez votre salaire actuel grâce au MLM, mais ce n'est pas grave si vous n'y arrivez pas tout de suite, car vous avez le temps !

Même si cela devait prendre 3 ans pour quitter votre patron et jouir de la liberté financière, n'oubliez pas que vous ne saviez pas que cette possibilité existait il y a peu. Vous vous destiniez à travailler dur jusqu'à l'âge de la retraite et même peut-être au-delà.

### **Ne Commettez Pas Ces 7 Erreurs Mythiques**

La liste des erreurs que vous allez commettre est longue. Gardez bien à l'esprit qu'il est normal de multiplier les erreurs lorsqu'on se lance dans une nouvelle occupation. Une des choses les plus importantes à faire pour atteindre l'indépendance financière, c'est d'apprendre de vos erreurs pour devenir meilleur.

Il y a une bonne nouvelle, c'est que vous pouvez utiliser un sacré raccourci en profitant des erreurs de vos prédécesseurs.

Voici une liste. Elle représente les 7 erreurs les plus communément commises par les professionnels du MLM, surtout lorsqu'ils débutent dans ce métier.

#### **1. Croire que l'opportunité fait le succès.**

Dans toute opportunité, il y a des gens qui réussissent et d'autres qui échouent. Ils ont pourtant les mêmes commissions, les mêmes produits, les mêmes promotions, la même carrière, la même concurrence, les mêmes difficultés et les mêmes possibilités d'avenir.

La différence se situe dans l'intensité du travail accompli, mais surtout dans les compétences que vous allez développer. Elles dictent votre manière de travailler.

*Souvenez-vous que c'est ce que vous pensez, ce que vous dites et ce que vous faites qui provoque le résultat que vous recevez.*

Ceci nous amène tout naturellement à la prochaine erreur que vous éviterez de commettre.

#### **2. Persister dans l'erreur.**

Si vous n'obtenez pas de bons résultats, il suffit de modifier ce que vous dites et ce que vous faites. Les débutants dans le MLM ont souvent tendances à s'entêter en faisant la même chose encore et encore.

Par exemple, si vous tentez de fixer des rendez-vous par téléphone pour rencontrer des clients potentiels et que vous n'avez pas obtenu un seul rendez-vous après 10 conversations téléphoniques, arrêtez-vous !

Restez calme et prenez ensuite contact avec l'un de vos parrains dans le MLM afin de comprendre ce qui ne fonctionne pas.

#### **3. Vouloir convaincre tout le monde.**

Je dois vous prévenir : votre enthousiasme va parfois vous jouer des tours.

Vous allez découvrir des possibilités de revenus sans limites, des formations de grande qualité ainsi que des gens positifs et formidables.

La tentation sera alors grande de vouloir convaincre tout le monde à toute occasion. Vous aurez envie de crier à la terre entière que vous avez trouvé LA SOLUTION.

Mais en faisant cela, vous ferez surtout peur à vos interlocuteurs. Et si vous faites peur, vous avez peu de chance d'être cru ou même entendu.

Vous devez donc apprendre à devenir maître de vous. Vous serez comme un pêcheur au bord de l'eau. Vous ne jetterez pas un bâton de dynamite dans la rivière pour faire remonter tous les poissons et ne prendre que ceux que vous aimez.

Non vous ne ferez pas cela car vous, vous serez un pêcheur à la mouche. Vous sélectionnez les « poissons » que vous voulez pêcher et vous ferez ça avec classe et professionnalisme.

Il y a bien assez de gens qui cherchent des moyens de s'en sortir. Vous n'avez pas besoin de ressembler à un « affamé » pour les attirer.

#### **4. Dire ou croire qu'il existe un produit qui se vend tout seul**

Le produit qui se vend tout seul n'existe pas. C'est seulement un mythe, une manière facile de faire croire n'importe quoi à des gens simples d'esprit.

Réfléchissez un instant. S'il existait un produit qui se vend tout seul, pourquoi quelqu'un serait-il payé pour le vendre ?

Un produit qui se vend tout seul n'a par définition besoin de personne pour trouver son public.

Retenez qu'il existe d'excellents produits qui sont plus faciles à vendre que d'autres, mais cela demande malgré tout certaines compétences de votre part.

La Bonne nouvelle, c'est que l'entreprise de MLM avec laquelle vous allez collaborer va tout vous apprendre pour que vous deveniez hyper performant.

#### **5. Croire qu'on va tout faire pour vous :**

Il est parfois tentant de se laisser séduire par ce discours. Vous rencontrez quelqu'un qui vous assure qu'il va tout faire pour vous. Il va affilier vos clients, vous développer une équipe performante et c'est vous qui encaissez 100% des commissions. Allons, allons, expliquez-moi un peu pourquoi diable quelqu'un ferait en sorte que vous gagniez de l'argent à sa place si c'est lui qui fait tout le boulot ?

Lorsque vous vous lancez dans le MLM, c'est pour faire le travail vous-même et gagner de l'argent grâce à ce travail.

#### **6. Oublier que vous êtes un débutant :**

Croyez-moi, il n'y a rien de tel que la vérité, la sincérité et l'honnêteté : ne cachez à personne que vous débutez. Cela peut vous attirer de la sympathie si vous savez utiliser les bons mots.

Votre qualité de débutant est une force. Cela vous permet de profiter de l'expérience des plus anciens, cela vous autorise quelques erreurs et surtout, cela vous rend sincère.

Essayez de garder votre sincérité le plus longtemps possible : vos prospects ont un 6<sup>ème</sup> sens pour détecter les gens qui ne sont pas sincères.

#### **7. Être éternellement à la recherche du légendaire bon » prospect :**

Imaginez que vous souhaitez acheter une nouvelle voiture. Vous arrivez chez un concessionnaire. Normalement, le travail du vendeur est fortement facilité puisque vous venez pour acheter. Pourtant, si le vendeur utilise les mauvais mots, il peut vous décourager d'acheter la voiture que vous désiriez.

C'est la même chose dans le Marketing Relationnel.

D'une manière générale, vos prospects sont neutres. Cela signifie qu'ils n'ont pas d'avis tant que vous n'avez pas parlé de vos produits ou de votre opportunité.

Ce n'est qu'une fois qu'ils vous auront entendu qu'ils se feront une opinion. Si l'opinion est positive, c'est grâce à vous. Si elle est négative, c'est à cause de vous aussi.

Le choix des mots est d'une importance cruciale et vous allez devoir apprendre à les maîtriser.

Encore une bonne nouvelle, vous allez découvrir plus loin l'adresse d'un site internet qui va vous révéler tous les secrets pour réussir une brillante carrière dans le Marketing Relationnel et cela vous ouvrira toutes grandes les portes de la liberté financière.

Vous n'avez donc absolument pas besoin de tout connaître et d'être parfait pour vous lancer et avoir du succès.

En fait, ceux qui pensent qu'il faut d'abord tout maîtriser avant de se lancer commettent une grande erreur. Ils freinent leur développement, se mettent énormément de barrière devant les yeux et ne démarrent jamais la plupart du temps.

Considérez le point suivant : Le Marketing Relationnel est un métier à part entière.

Cela demande un effort de votre part. Vous devez accepter qu'il vous faille apprendre de nouvelles compétences pour avoir du succès. Après tout, il vous a fallu en apprendre pour conduire une voiture, exercer votre profession, dessiner ou peindre, bricoler, devenir parent, etc.

Pourquoi diable serait-ce différent dans le marketing relationnel dites-moi ?

Et s'il est vrai que vous pourriez doubler votre revenu en quelques mois à peine, cela ne veut pas dire que vous serez formé en moins de 3 mois.

Idéalement, il vous faudra vous former à ce nouveau concept pendant un certain temps.

### ***Formez-vous au MLM Pendant 12 Mois au Moins***

Je me dis que si vous avez lu ce livre jusqu'ici c'est que la perspective de prendre votre retraite professionnelle sans perte de revenu vous intéresse, non ?

Mais prenons d'abord les choses dans l'ordre voulez-vous...

Que diriez-vous de **doubler** votre revenu actuel ?

Croyez-le ou non, c'est un fait. Dans le MLM vous pouvez **rapidement** gagner en 1 heure par jour l'équivalent de 8 heures passées à travailler pour un employeur.

Mais j'imagine que vous n'êtes pas intéressé de doubler votre revenu pour quelques mois seulement...

Vous préférez sans doute largement double ou tripler votre revenu pour toujours même si vous ne travaillez beaucoup moins, n'est-ce pas ?

Doubler ou tripler votre revenu va changer votre vie, et s'il s'agit de transformer votre vie, il va vous falloir apprendre une nouvelle philosophie et cela pourrait bien vous prendre plusieurs mois.

Car qui dit nouvelle philosophie dit nouvelles compétences !

Vous avez tout un tas de nouvelles choses à apprendre. Des compétences passionnantes qui vont vous transfigurer et faire de vous une personne capable de gagner la liberté financière.

Pour apprendre toutes ces choses, vous pouvez acheter et étudier des centaines de livres, participer à des dizaines de séminaires, faire des centaines de rendez-vous pour faire rentrer le métier. Ou bien, vous pouvez prendre 2 raccourcis.

**Le 1<sup>er</sup> raccourci** que vous prendrez consiste à vous mettre en contact avec la personne qui vous a offert cette brochure. Elle est elle-même déjà ce qu'on appelle un professionnel du Marketing Relationnel.

Elle pourra donc vous faire profiter de son expérience ainsi que celle de ses parrains. Vous devenez un parrain lorsque vous partagez votre opportunité de MLM avec quelqu'un et que vous encadrez.

Si cette personne souhaite également former sa propre équipe, alors vous ferez partie de sa ligne de parrainage.

Vous avez énormément à apprendre de votre ligne de parrainage. Elle est composée d'hommes et de femmes qui font du MLM de manière professionnelle depuis plusieurs années. Parfois même plus de 10 ans.

Le 2<sup>ème</sup> raccourci que vous devez prendre est d'utiliser un site internet dédié au MLM. Voici l'adresse :

[www.orgaone.ch](http://www.orgaone.ch)

### Gagner en qualité de vie

OrgaOne, Réseau LR n°1 en suisse

Vous y trouverez notamment des vidéo-formations en ligne accessible 24 h sur 24 et 7 jours sur 7 pour une formation gratuite. L'avantage de ce site est qu'il vous révélera tous les savoir-faire dont vous avez besoin pour réussir à atteindre l'indépendance financière grâce au Marketing Relationnel. Vous pouvez visionner ces formations encore et encore, depuis le confort de votre domicile. Qu'il soit 5 h du matin ou 23 h lorsque les enfants sont au lit et que la maison est calme.

Cette brochure a été spécialement conçue pour faire une grande partie du travail à votre place.

Imaginez le temps et les compétences qu'il vous aurait fallu pour expliquer tout ce qui est contenu dans cet ouvrage !

La brochure que vous tenez là est un outil de **prospection**.

Votre mission, si vous l'acceptez, est de détecter qui dans votre entourage se montre mécontent de sa situation actuelle, qui souhaite mieux gagner sa vie, qui désire que les choses changent.

Vous aurez une seule question à poser. Est-ce que tu recherches une solution ?

Si la réponse est « OUI » offrez leur cette brochure et attendez.

Votre travail est terminé. Si la personne ne revient pas vers vous c'est qu'il vous dit « Non merci », ce n'est pas pour moi. **N'essayez pas de le faire changer d'avis.**

Si par contre la personne vous téléphone, vous remarquerez qu'elle aura des questions constructives comme, « depuis combien de temps fais-tu du MLM ? Est-ce que ça marche ? Comment faut-il faire ? Est-ce que l'on peut se voir ? »

Lorsqu'une personne revient vers vous avec ce type de questions constructives, cela signifie que vous êtes face à quelqu'un de sérieusement intéressé.

Vous êtes face à quelqu'un qui a pris le temps de lire cette brochure. Cela demande de la réflexion et une prise de décision.

Donc, quand la personne revient vers vous après avoir lu cette brochure, il n'y aura généralement plus que quelques détails à éclaircir avant de l'inscrire dans votre équipe.

Génial, non ?

### Quelles Sont Vos Chances de Réussite Dans le MLM ?

Voici un questionnaire à choix multiples destiné à estimer vos chances réelles de succès dans l'industrie du Marketing Relationnel.

Entourez la réponse qui vous semble être la plus proche de votre réalité.

Il n'y a pas de mauvaises réponses.

Le résultat de ce questionnaire n'est pas un jugement de votre personne, ni de vos qualités dans d'autres types d'activité. Il s'agit juste d'estimer vos chances de réussite de la façon la plus objective possible.

- 
- 1) Vous êtes (A) une femme (B) un homme
  - 2) Vous avez (A) 18 à 25 ans (B) 25 à 40 ans (C) + de 40 ans
  - 3) Combien de livres lisez-vous (A) 1 par mois (B) un par trimestre (C) je lis peu/pas
  - 4) Quel est votre métier (choisissez le plus proche) (A) employé (B) cadre (C) sans emploi (D) vendeur (E) parent au foyer (F) indépendant (G) enseignant (F) retraiter
  - 5) Qu'est-ce qui vous correspond le plus  
(A) Aider/servir les autres (B) faire la fête (C) analyser tout en profondeur (D) être mon Boss
  - 6) Les milliards de milliards d'étoiles dans l'univers  
(A) C'est faux (B) ça me fascine (C) oui, et alors
  - 7) Êtes-vous un bon raconteur de blagues  
(A) Non (B) m'en rappelle jamais (C) les gens m'écouteront pendant des heures
  - 8) Avez-vous déjà connu des problèmes d'argent  
(A) Non (B) oui mais mineurs (C) oui, j'ai tout perdu
  - 9) Lors d'une conversation, vous arrive-t'il de couper la parole de votre interlocuteur  
(A) Non, c'est impoli (B) oui parce qu'il se trompe (C) non jamais
  - 10) Le Marketing Relationnel est-ce légal  
(A) Oui (B) Non

---

Maintenant, comptez vos points :

- (1) A=10, B=5
- (2) A=4, B=6, C=10
- (3) A=10, B=6, C=0
- (4) A=6, B=4, C=2, D=1, E=10, F=8, G=8, F=10
- (5) A, B, C, D =10
- (6) A=1, B=10, C=5
- (7) A=5, B=6, C=10
- (8) A=5, B=8, C=10
- (9) A=6, B=1, C=10
- (10) A=10, B=1

Mon résultat : .....

### De 37 à 50 points :

On ne peut pas dire que vous soyez prédestiné à avoir une grande carrière dans le Marketing Relationnel.

Mais si vous ouvrez votre esprit et que vous mettez en pratique ce que vous apprendrez lors des formations, alors la liberté financière n'est peut-être pas une utopie.

Prenez contact avec la personne qui vous a offert ce livre et rencontrez là.

Non pas pour qu'elle essaye de vous convaincre de vous lancer absolument sans réfléchir mais pour voir ensemble si ce n'est finalement pas dans vos cordes.

Le jeu en vaut la chandelle, croyez-moi !

### De 51 à 70 points :

Vous avez vraiment de bonnes dispositions. Vous semblez être « dans la bonne moyenne ». Alors que vous pensiez vivre une vie normale sachez que dans le Marketing Relationnel, les gens comme vous ont parfaitement leur chance de réaliser des exploits inimaginables. Quoi qu'il en soit, tentez l'expérience car cela en vaut vraiment la peine pour vous. Il ne vous manque vraiment pas grand-chose pour développer votre plein potentiel.

### De 71 à 100 points :

Alors là ! On peut dire que vous êtes quelqu'un de doué pour cette profession, vous alors ! Ecoutez, je ne veux pas vous brusquer ni vous forcer en quoi que ce soit, mais cela vaudrait la peine que vous repreniez contact avec la personne qui vous a offert cette brochure. Vous avez des qualités indéniables pour réussir à atteindre la liberté financière grâce au Marketing relationnel.

### **Conclusion : C'est Maintenant à Vous de Jouer !**

Vous avez devant vous la possibilité d'apprendre un nouveau concept pendant quelques mois. Cela vous rapportera du FUN, de l'argent et des avantages fiscaux.

Ensuite, vous apprendrez à partager ce concept avec d'autres personnes pour construire votre équipe, votre réseau. Cela vous rapportera encore un peu plus d'argent et de FUN.

Enfin, vous apprendrez à votre équipe à dupliquer votre méthode, c'est-à-dire à la reproduire. C'est lorsque vous aurez réussi cela que votre revenu évoluera de manière exceptionnelle.

Vous aurez alors atteint l'indépendance financière.

Vous aurez sorti la préoccupation de l'argent de votre vie et vous ferez ce que vous voulez de vos comptes en banques.

Appuyez-vous sur l'exemple de Paul si cela peut vous aider.

Fils d'ouvriers né dans la banlieue de Berne. Il aurait pu faire des tas de choses, employé de banque, horloger, carrière militaire. Finalement il est devenu conducteur de chantier. C'est son métier.

Rien ne le destinait à faire une carrière dans le Marketing Relationnel.

Lorsque qu'à 27 ans, il avait déjà près de 40'000.- FS de dettes personnelles. Il fallait qu'il trouve rapidement une solution.

Un jour il a raconté ses misères à un copain. Celui-ci lui a demandé s'il cherchait une solution. Il lui dit OUI.

Son copain l'a invité à une séance de présentation d'une opportunité d'affaire.

Rapidement il s'est lancé. Ça n'a pas été simple. Il a fait des erreurs qui ont fait du mal.

Mais il a persisté. Il s'est tourné vers les livres et les formations en se disant qu'il ne pouvait pas être le seul sur cette terre à rencontrer des problèmes.

Et là cher lecteur, tout s'est illuminé. Très rapidement il est devenu un des leaders de l'entreprise qui l'a embauché. Aujourd'hui il a complètement remboursé ses dettes et gagne plusieurs milliers de francs par mois.

C'est comme apprendre à jouer au golf avec Tiger Woods, apprendre à conduire avec Hamilton ou apprendre à faire des affaires avec Bill Gates. Tout est devenu simple, plus évident, plus efficace.

Cette brochure est le résultat de nombreuses lectures, formations et découvertes que j'ai faites. Le tout a été amélioré avec ce que j'ai appris des autres qui ont réussi avant moi. Tout a été mis en pratique, digéré et optimisé pour vous. J'espère que vous en ferez bon usage...

### **Nous allons nous quitter sur 3 questions :**

Voici peut-être les 3 questions les plus importantes de votre Vie !

#### **La 1<sup>ère</sup> question est POUQUOI ?**

Pourquoi travailler plus ? pourquoi lire des livres et suivre les formations ? Pourquoi est une bonne question.

La meilleure réponse à cette question est sans doute : Pourquoi pas

Pourquoi pas oser ?

Pourquoi pas voir ce que ça donnerait ?

Combien de compétences vous pourriez maîtriser, combien d'argent vous pourriez gagner ?

Pourquoi pas vous développer à votre plein potentiel ?

Pourquoi pas tout faire pour mettre votre famille à l'abri ?

Pourquoi pas voire combien de vies vous pourriez transformer au-delà de la vôtre ?

Quelle question intéressante !

**La 2<sup>ème</sup> question** est une question plus personnelle. Prenez la donc comme si j'étais en face de vous à cet instant précis.

#### **POURQUOI PAS VOUS ?**

Pourquoi pas vous en train de changer de philosophie ?

Pourquoi est-ce que vous n'auriez pas une meilleure estime de vous-même ? Pourquoi pas vous en train de vivre une vie de rêve ?

Pourquoi ne serait-ce pas vous la personne que tout le monde envie ?

Si je l'ai fait, vous pouvez le faire. Et ce ne sont pas les exemples qui manquent !

Il y a des milliers de gens comme vous, ou qui avaient moins de qualité que vous, qui ont réussi dans cette profession de façon extraordinaire alors qu'ils étaient des gens ordinaires.

Tous ces gens, s'ils étaient en face de vous, vous poseraient la même question que moi. Ils vous demanderaient « Et pourquoi pas vous ? »

Ils vous diraient « si je peux lire, tu peux lire. Si je peux changer, tu peux changer. Si je peux réussir, tu peux réussir ».

Alors pourquoi pas vous aussi ?

Vous avez le cerveau, vous avez l'envie, vous avez les rêves, vous avez la vitalité, vous avez la curiosité et vous avez le futur devant vous.

Si d'autres peuvent le faire alors vous pouvez aussi le faire !

**« De toute l'Histoire, l'indépendance financière n'a jamais été aussi accessible qu'au 21<sup>ème</sup> siècle ».**

**Maintenant ma 3<sup>ème</sup> question** et dernière question : POURQUOI PAS MAINTENANT ?

Un nouveau siècle vient de débiter, nous vivons une période de progrès fascinants et la liberté financière n'a jamais été aussi accessible qu'aujourd'hui.

Pourquoi ne pas en profiter dès maintenant ?

C'est un moment idéal pour vous fixer de nouveaux objectifs, pour travailler sur votre développement personnel et oser ce qui vous semblait impossible il y a quelques instants à peine.

Si vous vous lancez, je vous souhaite du fond du cœur tout le meilleur.

Que vos rêves s'accomplissent, que votre vie soit merveilleusement belle et unique.

J'espère que nous aurons un jour l'occasion de nous rencontrer pour que vous puissiez me raconter votre histoire avec passion.

On ne sait jamais !

Alors c'est maintenant à vous de jouer.

A vous de vivre l'extraordinaire même si vous vous trouvez peut-être ordinaire.

Nous vous attendons et nous nous réjouissons de partager tout ce que nous savons avec vous afin que vous aussi fassiez partie des plus belles réussites de notre industrie.

Votre partenaire et ami

*Michel*

Les textes de cette brochure sont tirés du livre « La liberté financière en 7 étapes » de Jean-Philippe HULIN.

Le site internet dédié au MLM, <https://orgaone.ch> est celui de Mireille Corajod, Leader d'Organisation Argent et Bertrand Freymond Leader de Team chez LR Health & Beauty.